

# 夢

## Owner's Dream

あのお店のオーナーが目指す“夢”を聞く

顧客層イメージ

20代	20%
30代	30%
40代	30%
50代	20%



### SHOP DATE

- 所在地: 東京都国立市富士見台2-45-9
- 営業面積: 48坪(売場16坪・工場32坪)
- 従業員: 50人(販売30人・工場20人)
- 日商: 平日40万円/土日60万円
- オープン台数: 1台(5枚3段) 別途コンベク有

社員教育に定評のある繁盛店に迫る  
東京都国立市の繁盛店、ブチ・アン・ジュ。売り場にはさまざまな記念日を祝う多彩な商品が並び、大勢のお客様で賑わう。販売員スタッフはいつも笑顔で溢れ、製造スタッフは楽しそうにパンを作っている。これら従業員たちは自発的に動き、商品開発や売り場提案にも取り組んでいるという。そこでこうした仕事環境を生み出す秘訣について、オーナーの津金氏に聞いてみた。



オーナー津金一城 氏(右)  
売れ筋メニューの開発に成功した  
製造の山本達也 氏(左)

「パン屋さんの  
逆に、私達が  
取引先から提案  
を受けるときも  
同じです。ある  
取引先と話し  
て、とても印象  
に残っている言  
葉があります。

毎日大変ではあります  
が、やりがいがあるパン屋という仕事を  
選び、本当に良かつたと思ってま  
す。私の夢はパン屋が楽しいと  
思ってもらえるスタッフを育て、  
いざれ独立をするスタッフや他の  
店舗にいくスタッフも含め、共に  
働いたみんなに「パン屋をやって  
いてよかったです」と思ってもらいうこ  
とです。先日、当店を退職するス  
タッフがいました。家庭の事情で  
家から近い職場でなくては働け  
なくなってしまったのです。その  
スタッフは「自宅から近いパン屋  
で働きたい」と私に言いました。  
その時、私はスタッフにこう伝え  
ました。「パン屋を続けてくれて  
とても嬉しいよ。育てたスタッフ  
が旅立つ時は寂しいという気持  
ちはあります、ですが、彼らがパン屋を  
続けてくれることにこれ以上な  
い喜びを感じます。

## パン屋をやって良かった そう思える仲間を増やしたい

### ●ISSUE 04

ブチ・アン・ジュ 国立(東京都国立市)／津金一城オーナー

私が若い頃はトップダウンで仕事をするのが当たり前でしたが、今の子供達は根本的に仕事の捉え方や価値観が違うと思います。自分の感性を重視し、言われるままに何かをすることを快く思わないケースが多いと感じます。そこで重要なのが「気付かせてあげること」。そして「自ら進んでやりたくなる」環境づくりだと思っています。

**Q 従業員の教育で  
重要視している点を  
教えて下さい。**

**Q 従業員の教育で成功した  
事例を教えて下さい。**

たとえば、従業員が講習会に参加し、勉強した内容を持ち帰って、自分の中にしようとする。しかし、そんなに簡単にうまくいかない。多くの従業員がそこでもうめてしまっています。販売の場合も、売れなければそこでやめてしまう。そんな時は少し様子を見ることにしているんです。そして「これ以上待つても動きそうもない」と思うまで

待ち機を見てこう伝えます。○君、もう諦めちゃったんだ。残念だな。もう少し頑張れば良かつたんだけどな。すると従業員は決まってこう言うのです。「諦めないで。明日もう一度試作しようと思つていました」。その後、ただやらせるだけではなく、見えた点はしっかりと褒めて、違う点は教えてあげる。結果として、この従業員は店の売れ筋メニューをつくることに成功しました。

**Q 接客で大事にしている  
ことを教えて下さい。**

感謝の気持ちですね。常々従業員に話をしていますが、当たり前のようにお客様が来るということはありません。販売員が一生懸命接客を行いながら、製造が美味しいパンをつくる。その2つが両輪となり同じペクトルを向いて努力することです。お客様に来店していただけて、初めてお客様に来店していただけてのものです。お客様は様々な想いを持っていますから、その想いを受け止めながら常に感謝の気持ちを胸に頑張ることで、初めてお客様が集う店になるのです。



### 津金オーナーが語る、 戸倉製品の魅力

#### オープン

- ハード系から小物まで  
オールラウンドに焼成できる
- 断熱性が高く、焼ムラがなく

#### ドゥウコン

- 温度、湿度が共に安定している。
- 生地を乾燥しにくい構造



機械に関するお問合せはこち

戸倉商事株式会社 機械事業部 TEL: 077-558-3511